

Daide Marzi

Residenza:
Via Vigorelli 103
27045 Casteggio (PV)

cell. +39.331.9192926
e-mail: davide.marzi@libero.it

SINTESI PROFESSIONALE

Nell'ambito delle mie esperienze professionali nella prima parte di carriera lavorativa ho maturato affermazione nel ruolo di account manager nel mondo dell'informatica grazie ai vari clienti che ho seguito (dalle PMI ai Large Account) e soprattutto per le opportunità ottenute e sfruttate lavorando in due società multinazionali a diretto contatto con i principali player di questo settore.

Dal 2012 in poi ho cambiato settore e ho lavorato inserendomi nell'ambiente sanitario a contatto con il pubblico con mansione di coadiutore amministrativo.

ESPERIENZE LAVORATIVE

Da Gennaio 2012

AZIENDA OSPEDALIERA DELLA PROVINCIA DI PAVIA (Voghera) – Coadiutore amministrativo con mansione di operatore Front Office per le prenotazioni della Radiologia. Prenotazione visite, consuntivazione impegnative, consegna referti, gestione agende ambulatoriali.

Settembre 2010

-2012 **MMD-WELL ITALY** (Piacenza) – Agenzia esclusiva per il mercato italiano della MMD-Philips Olanda (Brand Philips per Monitor Consumer e Large Display). Consulente commerciale (partita iva) con il compito di sviluppare il mercato Large Display-Public Signage in Italia creando una nuova rete di Distributori, Corporate Dealer e Dealer.

Ottobre 2008-2010

CAP S.P.A. (Assago – Milanofiori, MI) – Systems Integrator (rivendita di soluzioni informatiche di terze parti e implementazione di progetti SW applicativi-gestionali). Account Manager con un parco di Large Account (principalmente del settore finance tra cui Intesa San Paolo, Banco Popolare, Cariparma) di conoscenza propria oltre al compito di sviluppare business su nuovi prospects e la gestione del recupero crediti in collaborazione all'ufficio amministrativo.



Settembre 2004 - 2008 **MAXDATA S.P.A.** (Assago - Milanofiori ,MI) - Produttore Microinformatica a livello Europeo. Dal 2004 a fine 2006 Account Manager con un parco di Corporate Reseller assegnato oltre al compito di sviluppare business sui Large Account. Dal 1 Gennaio 2007 a tempo pieno l'attività diretta sui Large Account (principalmente settore finance tra cui Intesa San Paolo , Banco Popolare , Cariparma) unitamente alla gestione del recupero crediti.

Marzo 2003 - 2004 **LED COMPUTER S.R.L.** (Corsico ,MI) - System Integrator. Account Manager con parco clienti consolidato oltre al compito di procacciare nuove opportunità commerciali nell'ambito delle PMI.

Agosto 1998 - 2003 **DIGITAL SYSTEMS IMPROVER S.P.A.** (Cinisello Balsamo,MI) - System Integrator. Account Manager con parco clienti consolidato principalmente del settore Industria (Akzo Nobel, ASM Brescia) e Retail (Auchan , Leroy Merlin) oltre al compito di procacciare nuove opportunità commerciali nell'ambito delle PMI.

Novembre 1993 - 1998 **COMPUTER ASSOCIATES S.P.A.** (Milano 3 City ,MI) - Produttore Software a livello mondiale. Buyer presso ufficio acquisti nella divisione di microinformatica (Digital Systems Improver) con mansioni di gestione ordini, backlog, rapporti con i fornitori. Nell'Ottobre del 1996 passaggio all'attività di brand manager Compaq con gestione dello sviluppo attività di promozione dei prodotti indirizzando quindi le scelte dell'ufficio vendite . Nel Gennaio del 1998 passaggio all'attività di Account Manager con il compito di sviluppare nuovi clienti sul mercato PMI.

ALTRE INFORMAZIONI

FORMAZIONE

1993 Diploma di maturità Informatica, I.T.I.S. G. Cardano, Pavia.
Votazione: 48/60.

QUALIFICHE E CORSI DI SPECIALIZZAZIONE

Corso aziendale "Tecniche di Vendita".

Corso HP "Vendita PC & Server".

Corso di inglese, Language Service s.r.l., Assago (MI).

Continui corsi di aggiornamento tecnico/commerciale sui prodotti e i mercati

LINGUE

Italiano: madrelingua

Inglese: scolastico

Francese: scolastico

CONOSCENZE INFORMATICHE

Buona conoscenza del sistema operativo Windows, dei programmi di posta elettronica e del pacchetto MS Office ; elaborazione testi, fogli di calcolo, presentazione in Powerpoint, posta elettronica, ricerche su internet.

Buona conoscenza di SAP R3 (utilizzato come gestionale nei 4 anni di permanenza in MAXDATA) ; in particolare per il modulo riferito alle vendite (creazione codici prodotto e offerta, consultazione/gestione offerta).

Broni (PV) 26/04/1974
Nazionalità: italiana
Stato civile: coniugato

Autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi della vigente normativa sulla Privacy

Casteggio, li' 10/08/2020

Firma

